

APCO Technologies est une société spécialisée dans l'ingénierie et la fabrication de biens d'investissement destinés aux secteurs spatial, nucléaire et mécanique.

Nous gérons et réalisons des projets complexes et très divers qui rendent notre tâche passionnante mais également des plus variées.

Dans notre société, chaque projet est un nouveau défi.

Dans ce contexte, nous cherchons un :

INGÉNIEUR DE VENTE

Votre mission :

- Vous proposez à nos donneurs d'ordres des solutions inédites à leurs problèmes techniques spécifiques dans les domaines de la mécanique et des structures.
- Vous prospectez régulièrement en Suisse et en Europe auprès d'une clientèle spécialisée.
- Vous être responsable de l'élaboration d'offres en faisant appel aux ressources des départements techniques internes.
- Vous concluez les affaires et négociez les contrats.
- Vous êtes l'image de la société auprès de nos clients.

Votre profil :

- Vous avez un diplôme EPF, ou équivalent, soit en mécanique, microtechnique ou physique.
- Vous justifiez d'une solide expérience dans le domaine industriel.
- Vous savez être un excellent négociateur, tant auprès des clients qu'en interne.
- Vous savez vous montrer inventif, persuasif et tenace et êtes autonome, tout en possédant une bonne gestion du temps et des priorités.
- Vous vous exprimez avec aisance en français et en anglais et en maîtrisez la forme écrite.

Si vous souhaitez faire de votre carrière professionnelle un défi, ce poste répond certainement à vos aspirations et nous sommes dans l'attente de votre dossier pour une entrée en fonction immédiate ou à convenir

Par courrier à l'adresse suivante

APCO Technologies
Ressources Humaines
Chemin de Champex 10
1860 Aigle



Par email à l'adresse suivante

emplois@apco-technologies.eu

www.apco-technologies.eu